

МАРКЕТИНГ-ПЛАН ДЛЯ ПАРТНЕРОВ КОМПАНИИ «BESTFORTUNE»

ВИДЫ ДОХОДА

1

Бонус за рекомендации
и личный закуп

2

Структурный бонус

3

Кумулятивный бонус

4

Пассивный бонус за
личный закуп партнеров

5

Мировой бонус

6

Полугодовой бонус

7

Складской бонус



3

**УРОВНЯ
МАРКЕТИНГА**

Начальный уровень:

- Менеджер – Накопленный бонус 500 ВМ
- Старший менеджер – Накопленный бонус – 5 000 ВМ
- Директор – Накопленный бонус - 10 000 ВМ

Средний уровень:

- Мастер – Накопленный бонус 60 000 ВМ
- Мастер 1 класса – Накопленный бонус 150 000 ВМ
- Мастер 2 класса – Накопленный бонус 300 000 ВМ
- Мастер 3 класса – Накопленный бонус 600 000 ВМ

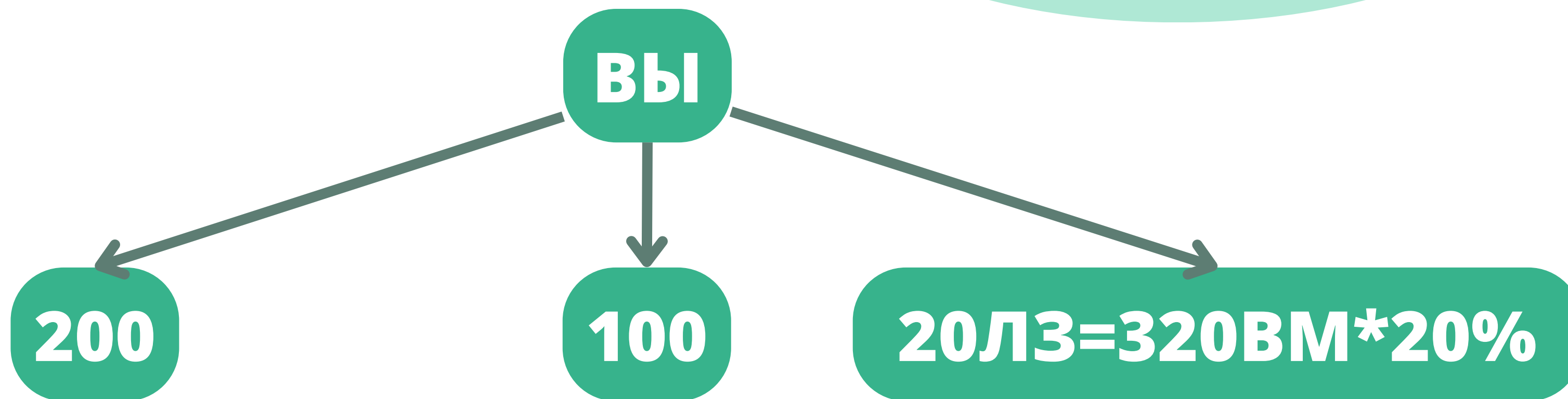
Продвинутый уровень:

- Премьер – Накопленный бонус – 1 000 000 ВМ

БОНУС ЗА РЕКОМЕНДАЦИИ И ЛИЧНЫЙ ЗАКУП -20%

1

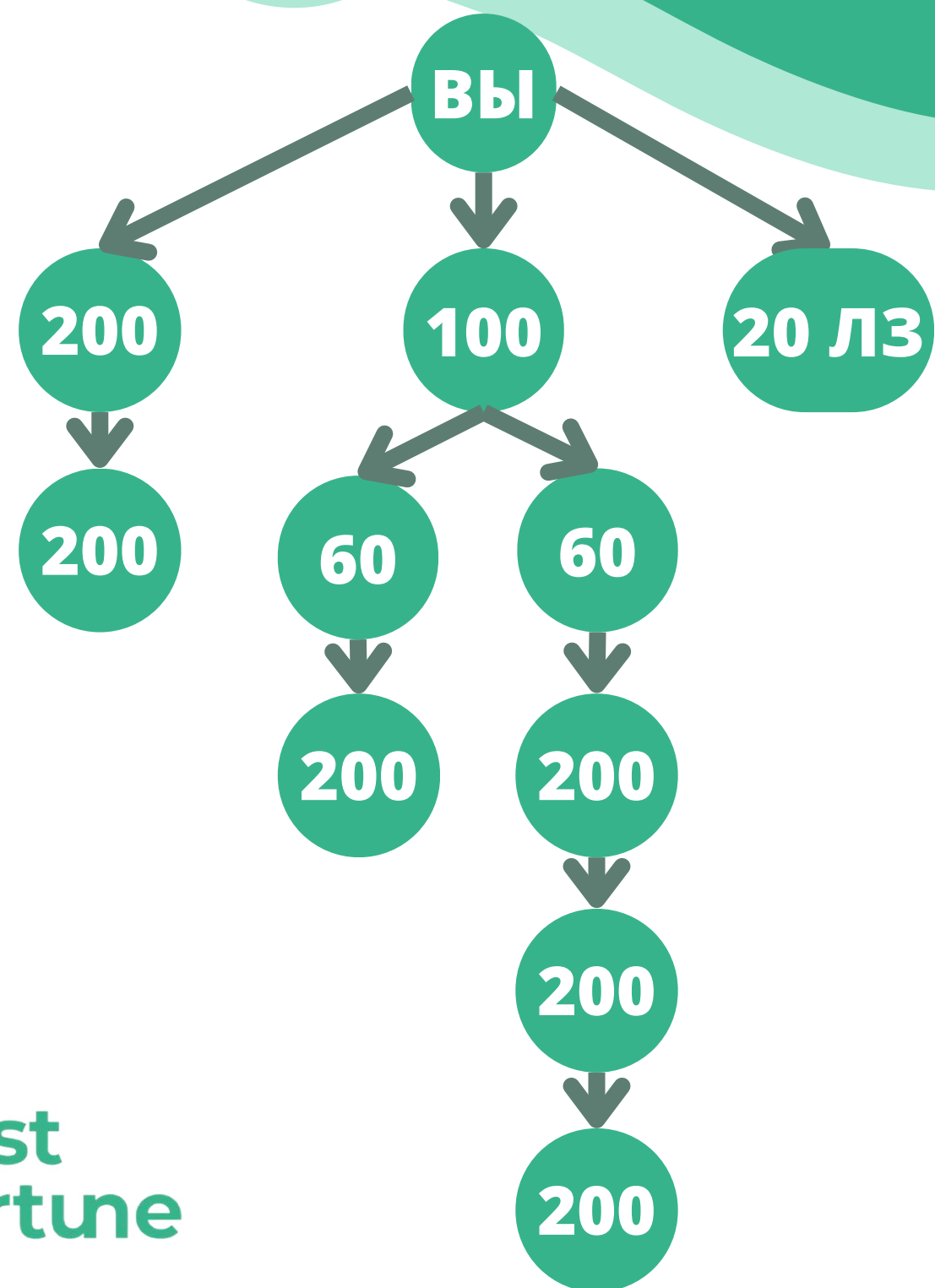
Это выгодно приглашать
клиентов и партнеров.
Выплаты с реального
товарооборота



СТРУКТУРНЫЙ БОНУС – 10 %

2

Структурный бонус – это начисленные вознаграждения за развитие структуры.



1 линия 320ВМ*20%

2 линия 320ВМ*4%

3 линия 400ВМ*3%

4 линия 200ВМ*2%

5 линия 200ВМ*1%

10%

КУМУЛЯТИВНЫЙ БОНУС – БОНУС УПРАВЛЕНИЯ

3

Кумулятивный бонус – это определенный процент от структурного бонуса всех Ваших партнеров и клиентов (линейной) структуры с 1-го по 5-е поколение включительно, начиная с достигнутой Вами квалификации Менеджер.

Менеджер получает: 50% от структурного бонуса всех своих партнеров и клиентов, имея минимальный объем 200ВМ.

Старший Менеджер, имея минимальный объем 400 ВМ, получает: 50% и 20% от структурного бонуса всех своих партнеров и клиентов 1-го и 2-го поколений сети соответственно.

Директор, имея минимальный объем 600 ВМ, получает 50%, 20%, 10% от структурного бонуса всех своих партнеров и клиентов 1-го, 2-го и 3-го поколений сети соответственно

Все **Мастера** получают 50%, 20%, 10% , 5%, 5% от структурного бонуса всех своих партнеров и клиентов - с 1-го по 5-ое поколение своей сети соответственно.

При этом Мастер, Мастер 1 и 2 класса получает его, имея минимальный объем 1200 ВМ.

КУМУЛЯТИВНЫЙ БОНУС – БОНУС УПРАВЛЕНИЯ



3

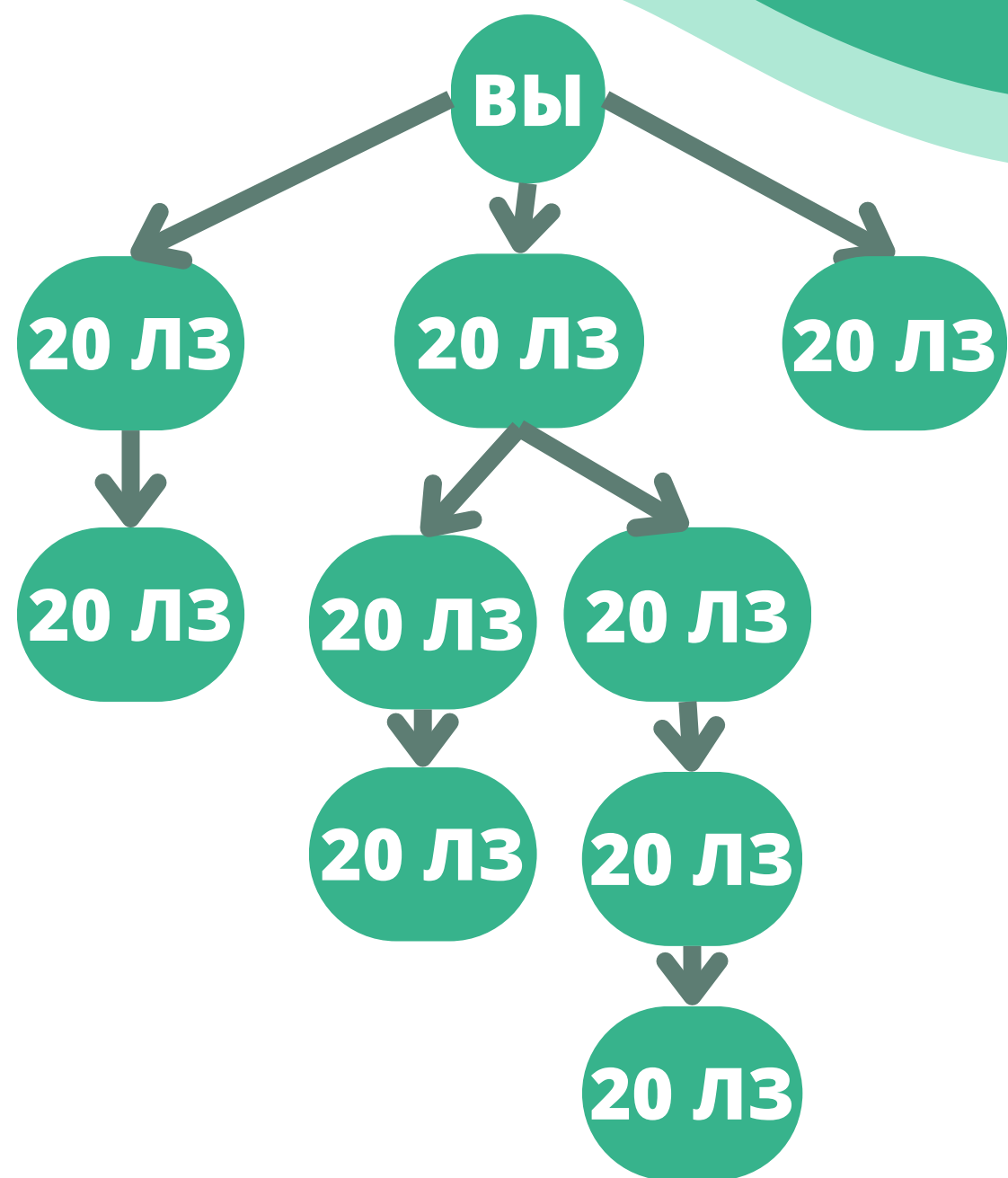
РАСЧЕТ КУМУЛЯТИВНОГО БОНУСА В РАЗРЕЗЕ СТАТУСОВ

ПОКОЛЕНИЕ	МЕНЕДЖЕР	СТАРШИЙ МЕНЕДЖЕР	ДИРЕКТОР	МАСТЕРА (ВСЕХ КЛАССОВ)
1 поколение	50 %	50 %	50 %	50 %
2 поколение		20 %	20 %	20 %
3 поколение			10 %	10 %
4 поколение				5 %
5 поколение				5 %

ПАССИВНЫЙ БОНУС ОТ 4%

4

Обязательный личный
закуп (активизация)
гарантирует пассивный
ДОХОД



1 уровень 4%

2 уровень 3%

3 уровень 2%

4 уровень 1%

10%

МИРОВОЙ БОНУС – 6%

5

Каждый месяц Компания выделяет 6 % от общего товарооборота на выплату Мирового бонуса.

- Между **директорами** распределяется 1,5 %.
- Между **Мастерами** – 4,5% от Мирового товарооборота.
- **Лидеры**, начиная со статуса Директор, чей индивидуальный бонус в текущем месяце составил более 400ВМ, имеют право на получение Мирового бонуса.

Каждый бонус в 100 ВМ равнозначен 1 баллу при распределении Мирового бонуса, 400 ВМ равнозначны 4 баллам.

6 % от общего товарооборота делятся на общее количество баллов всех участников, полученное число и является суммой, которое начисляется за каждый балл. Если у Вас 10 баллов, то Вы получите Мировой бонусов размере 10 умноженное на сумму премии за один балл.

МИРОВОЙ БОНУС – 6%

5

Кроме этого, для участников различных уровней будут добавлены баллы согласно их уровню:

- Для участников уровня Мастер – 5 баллов,
- Для Мастеров 1-го класса – 10 дополнительных баллов,
- Для Мастеров 2-го класса – 15 баллов,
- Для Мастеров 3-го класса – 20 баллов.

ПОЛУГОДОВОЙ БОНУС

6



B Best
Fortune

- Партнера, достигнувшего статуса ДИРЕКТОР и личные ежемесячные продажи были более 1000 ВМ за последние три месяца полугодового Промоушена, Компания вознаграждает **Путёвкой!**
- Партнёр-Клубодержатель, достигнувший уровня МАСТЕР при Ежемесячном ТО Клуба за последние три месяца полугодового Промоушена 5000 ВМ, вознаграждается **Путёвкой + 1500ВМ!**
- Партнёр-Клубодержатель, имеющий под собой ДВА КЛУБА, достигнувший уровня МАСТЕР 1 КЛАССА при Ежемесячном ТО Двух Клубов за последние три месяца полугодового Промоушена 12000 ВМ, вознаграждается **Путёвкой + 3000ВМ!**

ПОЛУГОДОВОЙ БОНУС

6



- **2 Путёвки + 5000ВМ** получит Партнёр, достигнувший уровня МАСТЕР 2 КЛАССА, имеющий под собой ЧЕТЫРЕ КЛУБА с Ежемесячным ТО ВМЕСТЕ С КЛУБАМИ за последние три месяца полугодового Промоушена 24000 ВМ!
 - Партнёра – Клубодержателя, достигнувшего уровня МАСТЕР 3 КЛАССА, имеющего под собой ШЕСТЬ КЛУБОВ при Ежемесячном ТО за последние три месяца полугодового Промоушена 50000 ВМ и более, ВМЕСТЕ С КЛУБАМИ, Компания вознаградит **АВТОМОБИЛЕМ стоимостью 20000ВМ!**
 - Партнёра – Клубодержателя, достигнувшего уровня ПРЕМЬЕР, имеющего под собой ВОСЕМЬ КЛУБОВ при Ежемесячном ТО за последние три месяца полугодового Промоушена 100000 ВМ и более ВМЕСТЕ С КЛУБАМИ, Компания вознаградит **КВАРТИРОЙ стоимостью 100000 ВМ!**

ВНИМАНИЕ! ВЫБИРАЙТЕ ОДИН ИЗ НАИЛУЧШИХ ДЛЯ СЕБЯ ВАРИАНТОВ ПОЛУЧЕНИЯ ПУТЕВКИ. ПУТЕВКА НА ПУТЕВКУ НЕ НАКЛАДЫВАЕТСЯ!

СКЛАДСКОЙ БОНУС

7



Условия для открытия Нового Клуба и получения складских бонусов.

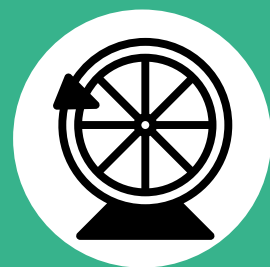
1. Цена на ВСЮ ПРОДУКЦИЮ должна быть ОДИНАКОВОЙ во всех клубах, не выше, не ниже цены каталога Компании.
2. Венера, Флора, Кальций, БАДы проходят через сетевой маркетинг, при условии предоплаты 1500 WM компания выдает товар на 3000 WM по предварительной заявке.
3. Распределение бонусов Клубодержателя по сетевому маркетингу происходит следующим образом: складской бонус **5%** Компания выделяет клубодержателю.
4. Основное и главное условие ежемесячно закрывать отчет по товарообороту не менее 3000 WM.

НАГРАДЫ "ЗА СТАТУСЫ"



- 1) **СПОНСОР** (независимо от статуса), получит единовременную награду **300\$** , если вырастит на первой линии **3х МЕНЕДЖЕРОВ** (это должны быть новые партнеры, зарегистрированные за период Промоушена)
- 2) **СПОНСОР**, независимо от статуса, получает единовременную награду **500 \$** , если вырастит на первой линии **3х СТАРШИХ МЕНЕДЖЕРОВ**, и, если каждый старший менеджер в течении периода промоушена сделал не менее 6000\$ **ЛИЧНЫЙ ТОВАРООБОРОТ**
- 3) **СПОНСОР**, независимо от статуса, получает единовременную награду **ПУТЕВКА** , если вырастит на первой линии **3х ДИРЕКТОРОВ**, и, если каждый **ДИРЕКТОР** в течении периода промоушена сделает не менее **6000\$ ЛИЧНЫЙ ТОВАРООБОРОТ**

ЛОТЕРЕЯ



ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ ЛОТЕРЕЯ. ПРИЗ 100 ВМ ПРОДУКЦИЕЙ

При личном ТО 800 ВМ в текущем месяце, есть **возможность участвовать** в лотерее. При каждом дополнительном ТО 600ВМ, еще одна дополнительная возможность для участия. Количество призов зависит от общего ТО компании.

Каждый **10,000ВМ ТО** соответствует **1 призу**.

Например, в этом месяце общий ТО компании составляет **100000ВМ**, значит, **призов будет 10 по 100ВМ ПРОДУКЦИЕЙ**

СПОНСОРСКАЯ НАГРАДА



Компания вознаграждает самых активных спонсоров. Спонсоров, которые обучают, мотивируют, проводят встречи, проявляют заботу о Клубе и Компании.

Условие для получения награды: Спонсор, имеющий три клуба и более и совокупный ТО которых за полугодие составил от **180000ВМ**, получит от Компании вознаграждение **ПУТЕВКА +1000ВМ**

КЛУБНЫЕ НАГРАДЫ



Клубная награда – это бонус за лучшие достижения Клубодержателя.

Клуб имеющий ТО (товарооборот) в текущем месяце от **20000ВМ**, получает **вознаграждение 1%** по результатам ТО следующего месяца.

Клуб может претендовать на получение клубной награды при Годовом ТО клуба от **200000 ВМ**. **Вознаграждение составит 1%** от годового товарооборота Клуба.

ПОЖИЗНЕННАЯ НАГРАДА



Имея в структуре **500 клубов**, в том числе **10 клубов на первой линии**, Вы получаете **0,5 % от годового товарооборота + путевки 2 раза в год**.

Личный ТО – это товарооборот, куда включены ваши личные продажи и подписка новых партнеров на первую линию.

НАЧНИ СВОЙ БИЗНЕС ВМЕСТЕ С

