

ПУБЛИЧНАЯ ОФЕРТА ОБ ОКАЗАНИИ УСЛУГ ПО ПОИСКУ И ПРИВЛЕЧЕНИЮ КЛИЕНТОВ ДЛЯ КОМПАНИИ BEST FORTUNE INTERNATIONAL

Республика Казахстан, город Нур-Султан, Редакция № 01/2022, вступила в действие 01 апреля 2022 года

Товарищество с ограниченной ответственностью «Best Fortune International» в лице Директора Садвакасовой Розы Набиевны, действующей на основании Устава, именуемое в дальнейшем «Компания», предлагает заключить настоящий Публичный Договор об оказании услуг по поиску и привлечению клиентов для компании «Best Fortune», размещённый на интернет-ресурсе по адресу: <https://best-fortuna/kz/> (далее - Договор) любому совершеннолетнему правоспособному дееспособному физическому лицу или индивидуальному предпринимателю (далее - «Партнер»), которое отзовется на предложение на нижеследующих условиях настоящей публичной Оферты (далее - Оферта),

1. ПОНЯТИЯ И ТЕРМИНЫ

1.1 В настоящему Договоре используются следующие основные понятия и термины:

- 1) **Сайт/Интернет сайт** - интернет ресурс, расположенный по адресу: <https://best-fortuna/kz/> в сети Интернет, содержащий информацию о Компании и о Товарах Компании,
- 2) **Публичная оферта/Оферта** - текст настоящего Договора со всеми приложениями, изменениями и дополнениями к нему, размещенный на Сайте и доступный в сети Интернет по адресу: <https://best-fortuna/kz/>,
- 3) **Акцепт Оферты** - полное и безоговорочное принятие Оферты, условий Договора Партнером путем совершения Партнером действий, указанных в пункте 2.3. настоящей Оферты,
- 4) **Партнер** - лицо, совершившее Акцепт Оферты согласно пункту 2.3. Оферты и являющееся Стороной по Договору,
- 5) **Личный кабинет** - персональный раздел Сайта, к которому Партнер получает доступ после прохождения регистрации и авторизации на Сайте путем введения своих регистрационных и персональных данных. Доступ к Личному кабинету предоставляется Партнеру путем направления ему учетных данных - логина и пароля. Предоставление учетных данных осуществляется Компанией Партнеру по электронной почте, либо через СМС, либо иным доступным способом. Личный кабинет предназначен для хранения персональной информации Партнера, а также для целей, предусмотренных Договором или иных заключенных Сторонами договоров или Правил, утвержденных Компанией,
- 6) **Товар** - продаваемые и реализуемые Компанией продукты и товары на Сайте, а также на территории Республики Казахстан и за ее пределами, в порядке оформления Заказа Клиентом у Компании согласно Договору купли-продажи Товаров,
- 7) **Отчетный период** - календарный месяц, в котором оказывались Услуги Партнером по Договору,
- 8) **Стороны** - сторонами Договора являются Компания и Партнер,
- 9) **Клиент** - лицо, которому продан Товар и который оплатил Компании за купленный Товар, а также лица, заинтересованные в приобретении и покупке Товара у Компании,
- 10) **Договор купли-продажи Товаров** - Договор, заключенный между Компанией и Клиентом на продажу Товаров.

2. ПОРЯДОК СОВЕРШЕНИЯ АКЦЕПТА ПАРТНЕРОМ

2.1 В соответствии с пунктом 5 статьи 395 Гражданского кодекса Республики Казахстан публичная оферта - это содержащее все существенные условия договора предложение, из которого усматривается воля лица, делающего предложение, заключить договор на указанных в предложении условиях с любым, кто отзовется на это предложение.

2.2 Совершая действия по акцепту настоящей Оферты, Партнёр подтверждает, что является физическим лицом или индивидуальным предпринимателем, и подтверждает свою правоспособность и дееспособность, а также свое законное право вступать в договорные отношения с ТОО «Best Fortune International» как физическое лицо или индивидуальный предприниматель.

2.3 Акцепт Оферты считается совершенным при выполнении Партнером в совокупности следующих действий на Сайте:

- 1) Регистрация, заполнение регистрационных персональных данных Партнера на Сайте,
- 2) Нажатие Партнером на кнопку «СОГЛАСЕН» возле ссылки на Оферту в личном кабинете Партнера на Сайте.

Выполнение Партнером действий, указанных в настоящем пункте 2.3. Оферты означает полное и безоговорочное согласие Партнера присоединиться к Оферте и заключить Договор.

В случае, если Партнер не согласен с условиями Оферты, Компания предлагает Партнеру отказаться от заключения Договора и совершения Акцепта.

2.4 Акцепт Оферты равносителен и равнозначен заключению Договора об оказании услуг по поиску и привлечению клиентов для компании «Best Fortune» и всех приложений к нему.

2.5 С момента совершения акцепта Партнером согласно пункту 2.3. Оферты, Договор между Компанией и Партнером считается заключенным, вступившим в законную силу и является основополагающим документом в официальных правоотношениях между Компанией и Партнером.

2.6 С момента акцепта условий настоящей Оферты Партнер становится стороной Договора и приобретает права и обязанности в соответствии с условиями настоящей

Оферты. Условия Оферты принимаются Партнером полностью, без каких-либо изъятий, изменений и становятся обязательными для исполнения.

2.7 Соглашаясь с условиями Оферты, Партнер понимает значение своих действий и способен руководить ими, не находится под влиянием заблуждения, обмана, насилия, угрозы. Договор заключается Партнером добровольно.

2.8 С момента совершения Акцепта Партнер обязан соблюдать следующие Правила, утвержденные Компанией и размещенные на Сайте:

- 1) **ПРАВИЛА КОМПАНИИ «Best Fortune» ДЛЯ ПАРТНЕРОВ, расположенные по ссылке на Сайте: <https://best-fortuna/kz/> (далее - Правила Компании для Партнеров)** и
- 2) иные правила и регламенты, утвержденные Компанией.

2.9 Стороны согласовали, что неотъемлемыми частями Договора являются следующие Приложения:

- 1) Приложение № 1 к Договору - Размер вознаграждения Партнера за оказанные услуги;
- 2) Приложение № 2 к Договору - Форма «Акта выполненных работ (оказанных услуг)»

3. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

3.1 Партнер обязуется от своего имени совершать юридические и иные действия, направленные на поиск для Компании Клиентов, заинтересованных в покупке Товаров у Компании. Действия считаются исполненными Партнером после оплаты Клиентом за Товар.

3.2 Компания обязана оплатить вознаграждение Партнеру за оказанные услуги на условиях настоящего Договора и Приложений к ним.

3.3 Партнер обязуется оказывать услуги по Договору добросовестно, разумно, на наиболее выгодных условиях для Компании в соответствии с указаниями Компании и утвержденными Правилами.

3.4 Партнер оказывает услуги по поиску и привлечению Клиентов для Компании следующими способами:

- 1) путем проведения личной встречи с Клиентом и предоставление им достоверных консультаций, в результате которой Клиент выразил согласие приобрести Товар Компании;
- 2) путем размещения информационных материалов, ссылок на Сайте или иных ресурсах Партнера, в результате ознакомления с которыми Клиент выразил согласие приобрести Товар Компании;
- 3) путем совершения телефонного звонка Клиенту, в результате которого Клиент выразил согласие купить Товар Компании;
- 4) путем предоставления контактных данных Клиента Компании. При этом Партнер не совершал звонок, не встречался с Клиентом, не размещал информационные материалы;
- 5) иными способами, разрешенными Компанией.

3.5 Компания на Сайте предоставляет Клиентам полную и достоверную информацию о Товаре, включая информацию об основных потребительских свойствах Товара, месте изготовления, сроке годности Товара.

3.6 Предоставляемые Товары на Сайте в любой момент могут изменяться, дополняться, обновляться Компанией в связи с чем, их продажа предлагается в режиме «как есть», т.е. том виде и объеме, в каком они предоставляются на Сайте. Компания оставляет за собой право расширять и сокращать товарное предложение на Сайте, регулировать доступ к покупке любых Товаров, а также приостанавливать или прекращать продажу любых Товаров на Сайте.

3.7 Согласно настоящему Договору Партнер действует независимо и не имеет представительских прав от имени Компании в отношениях с Клиентами или третьими лицами.

3.8 Партнер не имеет права заключать Договоры с третьими лицами от имени Компании, а также Партнер не имеет право принимать какие-либо платежи для и от имени Компании, за исключением случаев получения предварительного письменного согласия от Компании на каждый конкретный случай.

4. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ ПАРТНЕРА

4.1 Партнер обязан:

4.1.1 оказывать услуги Компании своевременно и надлежащим образом согласно условиям Договора и Оферты;

4.1.2 выполнять и соблюдать Правила Компании для Партнеров, а также все иные правила и регламенты, утвержденные Компанией;

4.1.3 доводить до сведения Клиентов достоверную и актуальную информацию о Товарах, а также обеспечивать для Клиентов все условия для надлежащего и полного оформления Заказа на Товар с целью её дальнейшего использования Компанией;

4.1.4 своевременно информировать Компанию обо всех обстоятельствах, которые могут прямо или косвенно повлиять на условия, качество и сроки оказания Услуг по Договору;

4.1.5 осуществлять консультационную, качественную и достоверную поддержку Клиентов до заключения с ними Договора купли-продажи Товаров, оплаты за Товар и получения Товара Клиентом;

4.1.6 использовать предоставленные Компанией исходные материалы (в том числе макеты, слайды, элементы графического оформления, анкеты и т.п.) исключительно в целях оказания услуг по Договору.

Использование и/или передача Партнером материалов Компании в собственных или в иных целях запрещены;

4.1.7 предоставлять Компании контактные данные потенциальных Клиентов, которые заинтересованы в Товарах Компании;

4.1.8 направлять копии документов Клиентов и иную информацию и данные, необходимых для заключения Договоров купли-продажи Товаров;

4.1.9 НЕ использовать при любых коммуникациях с Клиентами следующие варианты представлений: «я являюсь сотрудником «Best Fortune»» или «Я являюсь работником «Best Fortune», а также иным образом упоминать «Best Fortune», кроме варианта «**Я являюсь ДИСТРИБЬЮТОРОМ «Best Fortune»**»;

4.1.10 выполнять требования законодательства Республики Казахстан о рекламе и защите персональных данных;

4.1.11 не использовать оборудования для распространения информации о Товарах с применением средств выбора и (или) набора абонентского номера без участия человека (автоматического дозвонивания);

4.1.12 в обязательном порядке получить от лица, которому доводится информация о Товарах (через звонки, e-mail, - sms-рассылка, whats app-рассылка) предварительное согласие абонента или адресата на получение рекламного предложения о Товарах;

4.1.13 соблюдать режим конфиденциальности в порядке и на условиях, установленных настоящим Договором;

4.1.14 предварительно получить согласие Компании по электронной почте и/или в Личном кабинете на содержание и способы распространения всех материалов, созданных и размещаемых Партнером в рамках оказания Услуг по настоящему Договору;

4.1.15 исполнять любые налоговые обязательства и обязательства по уплате взносов и отчислений, которые у него возникнут по законодательству страны исполнения настоящего Договора;

4.2 Партнер имеет право:

4.2.1 получать вознаграждение за надлежащим образом оказанные услуги в размере порядке согласно Договору и приложениями к нему;

4.2.2 привлекать для оказания услуг третьих лиц, оставаясь при этом полностью ответственным за их действия или бездействия перед Компанией по Договору;

4.2.3 проходить обучение у Компании по характеристикам Товара.

5. ПРАВА И ОБЯЗАННОСТИ КОМПАНИИ

5.1 Компания обязана:

5.1.1 предоставлять Партнеру данные, в том числе документацию, необходимые для надлежащего и своевременного оказания Услуг по Договору Партнером;

5.1.2 оплачивать надлежащим образом оказанные Партнером Услуги в размере и порядке, предусмотренном Договором;

5.1.3 предоставлять Партнеру отчеты, содержащие информацию о количестве привлеченных Партнером Клиентов за Отчетный период, с указанием ответственности и нарушений (если имелись), совершенных Партнером по Договору или по Правилам Компании для Партнеров. Указанные в настоящем пункте отчеты предоставляются в электронной форме путем загрузки в Личном кабинете Партнера либо путем направления отчета на электронную почту Партнера, которая была указан им в его Личном кабинете. Партнер обязуется самостоятельно отслеживать получение указанного отчета.

5.2 Компания имеет право:

5.2.1 запрашивать у Партнера информацию, относящуюся к исполнению настоящего Договора, в том числе прогнозы о ходе оказания Услуг путем направления запроса на электронную почту Партнера;

5.2.2 в одностороннем порядке изменить размер вознаграждения Партнера за оказываемые Услуги, предварительно уведомив об этом Партнера по электронной почте или посредством размещения соответствующей информации на сайте Компании или в Личном кабинете Партнерам за 5 (пять) календарных дней до вступления в силу соответствующих изменений Договора. В случае несогласия Партнера с новыми условиями настоящего Договора, Партнер имеет право его расторгнуть в порядке, предусмотренном настоящим Договором.

6. РАЗМЕР И ПОРЯДОК ОПЛАТЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЯ

6.1 Размер вознаграждения Партнера за оказанные услуги установлен в Приложении № 2 к Договору и зависит от количества привлеченных Партнером Клиентов, купивших Товар.

6.2 Стоимость услуг, указанная в Приложении № 1 Договора является единой для всех Партнеров: и для Партнеров, являющихся плательщиками НДС и для Партнеров, освобожденных от уплаты НДС. Стороны договорились, что в случае, если Партнер является плательщиком НДС, стоимость услуг, указанная в Приложении № 1 увеличивается на размер НДС по ставке, установленному законодательством Республики Казахстан.

6.3 Компания оплачивает Партнеру вознаграждение после полной 100% оплаты Клиентом за Товар Компании, на условиях, установленных в пункте 6.4. Договора.

6.4 Компания оплачивает Партнеру вознаграждение за оказанные услуги еженедельно, каждый вторник после отчетной недели, следующего за Отчетным периодом, в котором оказывались услуги, после подписания Сторонами Акта выполненных работ (оказанных услуг) по форме Приложению № 2 к Договору и подписанного согласно условиям Раздела 7 настоящего Договора «Приемка-передачи оказанных услуг».

6.5 Оплата Вознаграждения Партнера производится Компанией в безналичным порядке путем перевода денежных средств на банковский расчетный счет Партнера, указанные Партнером в Личном кабинете Партнера на Сайте.

6.6 Обязательства Компании по оплате вознаграждения за услуги Партнера считаются выполненными Компанией с момента списания денежных средств с банковского счёта Компании.

6.7 Счета-фактуры предоставляются и оформляются в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

6.8 Стороны договорились, что Компания не оплачивает и не возмещает расходы или иные издержки Партнера, связанных с оказанием Партнером услуг по Договору. Компания оплачивает только вознаграждение согласно условиям настоящего раздела Договора.

6.9 В случае, если Клиент, которого привлек Партнер, осуществил возврат Товара Компании, Партнер обязан вернуть Компании полученное вознаграждение по данному Клиенту в течение 10 (десяти) рабочих дней с момента получения такого требования от Компании.

7. ПРИЕМКА-ПЕРЕДАЧА ОКАЗАННЫХ УСЛУГ

7.1 Компания ежемесячно, не позднее 10-го числа месяца, следующего за Отчетным периодом, направляет на электронный адрес или Личный кабинет Партнера Акты выполненных работ (оказанных услуг) (далее - Акт) на основании имеющейся статистики и отчётов Компании, сформированных согласно настоящему Договору.

7.2 Компания в Акте указывает объем оказанных услуг и стоимость вознаграждения Партнера за оказанные за Отчетный период Услуги.

7.3 Партнер обязан подписывать и возвращать Акты в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения на свой электронный адрес или Личный кабинет либо предоставить Компании мотивированный отказ от подписания Акта. В случае, если по истечении 5 (пяти) рабочих дней с даты

направления Компанией электронной версии Акта, Партнером не будет предоставлен письменный мотивированный отказ, Акты считаются принятыми и подписанными Партнером.

7.4 Партнер имеет право самостоятельно составлять Акты и ежемесячно не позднее 10го числа месяца, следующего за Отчетным периодом, направлять его Компании на утверждение через электронную почту Компании или через Личный кабинет с последующим направлением оригинала Акта по адресу места нахождения Компании. Компания имеет право предоставить мотивированный отказ от подписания Акта, в этом случае, Акт считается не подписанным и не утвержденным Компанией, и оплата вознаграждения по данному Акту не производится.

8. ЗАЩИТА ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ

8.1 В соответствии с законодательством Республики Казахстан в сфере защиты персональных данных Компания имеет право осуществлять сбор, обработку, хранение, использование, передачу (распространение, предоставление, доступ) и уничтожение («Обработка») любой информации, в том числе: фамилии, имени, отчества, даты и места рождения, адреса, семейного положения, образования, профессии, банковских реквизитов, сведений о регистрации и любой другой информации («Персональные данные»), относящейся прямо или косвенно к Партнеру или его работникам, получателям Товара, Клиентам, контрагентам и иным связанным с Партнером лицам, которая становится доступна Компании в любой момент времени в период действия настоящей Оферты и Договора.

8.2 Компания обязуется обеспечивать соблюдение требований действующего законодательства Республики Казахстан в сфере защиты персональных данных при Обработке Персональных данных Партнера. Компания обязуется предпринимать все возможные правовые, технические и организационные меры, направленные на защиту Персональных данных Партнера от неправомерных или случайных действий в отношении таких Персональных данных, в том числе доступа к ним, их уничтожения, изменения, блокирования, копирования, предоставления и распространения.

8.3 Компания имеет право в необходимом объеме предоставлять для целей, указанных в Договоре и Оферте Персональные данные Партнера своим работникам, аффилированным лицам, а также государственным органам, уполномоченным запрашивать Персональные данные в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

8.4 Обработка Персональных данных Партнера будет осуществляться Компанией исключительно для целей настоящего Договора, принятия решений или совершении иных действия, относящихся к вопросам сотрудничества с Партнером.

8.5 Письменное согласие Партнера на Обработку Компанией Персональных данных для целей, указанных в Договоре, считается полученным в момент подписания Договора Партнером путем совершения Акцепта согласно пункту 2.3. настоящей Оферты.

8.6 Согласие Партнера на Обработку Продавцом Персональных данных действует в течение 10 (десяти) лет с даты подписания Договора.

8.7 Партнер имеет право в любое время, за исключением случаев, предусмотренных законодательством Республики Казахстан, отозвать свое согласие на Обработку Компанией Персональных данных посредством письменного уведомления Компании. Компания в течение 30 (тридцати) рабочих дней с момента получения такого отзыва обязана прекратить Обработку Персональных данных Партнера и уничтожить их.

8.8 Партнер обязуется:

- 1) передавать Компании только достоверные персональные данные;
- 2) не использовать и не передавать персональные данные третьих лиц без их согласия;
- 3) извещать об изменении персональных данных в случаях, когда это может повлиять на исполнение обязательств Компанией по Договору;
- 4) не использовать ненадежные, легко подбираемые пароли для доступа к своей учетной записи и Личному кабинету на Сайте;
- 5) не передавать пароль для доступа к своей учетной записи третьим лицам.

8.9 Компания не несет ответственности за несанкционированное распространение Персональных данных, в случаях:

- 1) если это явилось следствием неосмотрительности Партнера, использовавшего легкий для подбора пароль к учетной записи или Личному кабинету или сделавшего доступным использование пароля

третьими лицами;

2) если Компания предприняла все зависящие от него меры для обеспечения защиты персональных данных, однако несанкционированный доступ к персональным данным произошел в результате противоправных действий третьих лиц (взлом, атака) или уязвимостей в программном обеспечении.

8.10 Партнер обязан получить Согласие Клиентов или иных третьих лиц на Обработку их Персональных данных Компанией или Партнером в целях реализации условий Договора или реализации Товара Клиентам. Партнер обязуется обеспечивать соблюдение требований действующего законодательства Республики Казахстан в сфере защиты персональных данных при Обработке Персональных данных Клиентов или иных третьих лиц.

8.11 Партнер обязан предоставить Компании по его запросу доказательства факта получения согласия от Клиентов на Обработку их персональных данных Компанией или Партнером. Данные доказательства должны быть предоставлены Партнером в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения Партнером соответствующего запроса. В случае нарушения данного требования, указанного в настоящем пункте, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 100 000 (сто тысяч) тенге за каждый факт такого нарушения.

8.12 Партнер обязуется за свой счёт урегулировать все претензии Клиентов или третьих лиц, государственных органов и иных лиц, предъявленные к Компании или Партнеру, а также возместить Компании любые убытки и расходы, понесенные Компанией в результате неполучения Партнером Согласий от Клиентов или третьих лиц на обработку их персональных данных и несоблюдения требований действующего законодательства Республики Казахстан в сфере защиты персональных данных

9. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

9.1 Любая информация, в устной или письменной форме, полученная одной Стороной (далее - Получающая Сторона) от другой Стороны (далее - Раскрывающая Сторона), его представителей, является конфиденциальной информацией, составляющей коммерческую тайну раскрывающей Стороны, независимо от того было ли специальное указание о том, что информация является конфиденциальной (далее - информация или конфиденциальная информация). Любая информация, в устной или письменной форме, полученная Партнером от Компании, его представителей или от юридических лиц (сотрудников таких юридических лиц), аффилированных с Компанией, или от иных юридических и физических лиц, прямо или косвенно связанных с Компанией, является информацией, составляющей коммерческую тайну Компании и ее аффилированных лиц, и иной конфиденциальной информацией независимо от того было ли специальное указание о том, что информация относится к коммерческой тайне и является конфиденциальной. Любая информация о размере вознаграждения Партнера, полученного в рамках настоящего Договора, любая информация об условиях настоящего Договора и сотрудничества Партнера и Компании, о клиентах Компании, включая сведения о партнерах Компании, в том числе о взаимодействии Компании с клиентами, также относится к сведениям, составляющим коммерческую тайну и подлежит использованию в порядке, предусмотренном действующим законодательством Республики Казахстан. Настоящим Партнер подтверждает факт ознакомления с Перечнем сведений, составляющих коммерческую тайну в Best Fortune International. Далее перечисленная в данном пункте информация при совместном упоминании определяется как «конфиденциальная информация».

9.2 Любая передача конфиденциальной информации третьим лицам возможна только с предварительного письменного согласия Раскрывающей Стороны, за исключением случаев, когда такая передача необходима для целей выполнения обязанностей, предусмотренных настоящим Договором и при условии заключения Раскрывающей Стороной с третьими лицами гражданско-правовых договоров, содержащих аналогичные условия соблюдения конфиденциальности информации, а также в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан.

9.3 Получающая Сторона обязуется незамедлительно сообщить Раскрывающей Стороне о допущенном ей либо ставшем ей известном факте разглашения или угрозы разглашения, незаконном получении или незаконном использовании конфиденциальной информации третьими лицами.

9.4 Требования о конфиденциальности информации не применяются к сведениям: являющимися общеизвестными или раскрываются в соответствии с требованиями законодательства Республики Казахстан.

9.5 Получающая Сторона имеет право раскрывать конфиденциальную информацию государственным органам, уполномоченным запрашивать такие сведения в соответствии с

действующим законодательством Республики Казахстан, на основании должным образом оформленного запроса на предоставление таких сведений, при этом Получающая Сторона обязуется раскрывать конфиденциальную информацию исключительно в том объеме, который соответствует запросу, при этом Получающая Сторона не несет ответственности за такое раскрытие. Получающая Сторона незамедлительно обязана уведомить Раскрывающую Сторону о факте раскрытия конфиденциальной информации уполномоченным органам согласно настоящему пункту.

9.6 Режим конфиденциальности действует в рамках заключенного Договора и в течение 10 (десяти) лет после его окончания, независимо от оснований.

9.7 Стороны договорились, что обмен персональными данными и другой конфиденциальной информацией, в рамках исполнения настоящего Договора, будет осуществляться по закрытым каналам связи и/или с использованием средств защищенного документооборота.

9.8 Условие о неконкуренции. Партнер обязан не использовать знание Конфиденциальной информации для занятия любой деятельностью, которая в качестве конкурентного действия может нанести ущерб Компании или принести Компании убытки или упущенную выгоду. При нарушении данного требования, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 1 000 000 (один миллион) тенге.

10. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

10.1 За неисполнение или ненадлежащее исполнение обязательств по настоящему Договору или Оферте Стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан и настоящим Договором.

10.2 Компания ни при каких обстоятельствах не будет нести ответственность перед Партнером за непрямые, косвенные, особые и карательные убытки и потери (которые, во избежание сомнений, включают потерю прибыли, потерю бизнеса, снижение репутации, потерю ожидаемых сбережений, потерю товаров, потерю контракта, потерю или повреждение данных или информации), которые Партнер может понести по Договору, а также при расторжении Договора Компанией.

10.3 В случае просрочки оплаты более чем на 25 (двадцать пять) рабочих дней Компания оплачивает Партнеру неустойку в размере 0,1% (ноль целых одна десятая процента) от суммы задолженности, подлежащей оплате, за каждый день просрочки, но не более 10% (десяти процентов) от суммы задолженности.

10.4 В случае неисполнения Партнером своих обязательств по предоставлению согласий в соответствии с п. 8.10. настоящего Договора, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 100 000 (Сто тысяч) тенге за каждый факт непредоставления Компании согласия в соответствии с настоящим Договором.

10.5 В случае нарушения Партнером своих обязательств, установленных настоящим Договором, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 100 000 (сто тысяч) тенге за каждый факт такого нарушения обязательств в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения от Компании такого требования.

10.6 Партнер обязуется возместить Компании все убытки, штрафные санкции и иную ответственность, наложенные на Компанию любыми третьими лицами, государственными органами вследствие ненадлежащего оказания услуг Партнером, в том числе предоставления некачественных, недостоверных консультаций Клиентам и совершения иных действий, повлекшие негативные последствия для Компании или Клиента, перечисленные в п. 10.7. настоящего Договора.

10.7 К некачественным консультациям, повлекшим НЕГАТИВНЫЕ последствия, относятся такие действия или бездействия Партнера или привлеченных им третьих лиц, в результате которых Компания или Клиент или иные третьи лица понесли финансовые, репутационные потери или иной ущерб, в том числе, если:

10.7.1 Клиент не давал согласия на оформление Товара, но в Личном кабинете Партнера занесен, как давший согласие на совершение звонка или осуществление рассылки или иного способа доведение информации о Товаре до Клиентов, либо Клиент не давал согласия на оформление Товара;

10.7.2 Использованы нецензурные выражения в коммуникации с Клиентом;

10.7.3 Предоставлена некорректная или недостоверная информация по Товару;

10.7.4 Последовали другие ошибки по аналогии с указанными выше;

10.7.5 Обнаружен или зафиксирован факт «переманивания» Клиента от одного Партнера к другому, а

также иные факты взаимодействия с чужим Клиентом.

10.8 В случае ненадлежащего оказания Партнером Услуг по Договору, в том числе в случае некачественной и недостоверной консультации Клиентов, повлекшей негативные последствия для Компании или Клиента, указанные в п. 10.7. Договора, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 100 000 (сто тысяч) тенге за каждый факт такого нарушения Партнером.

10.9 Партнер обязан оплачивать Компании все штрафы и пени, указанные в Договоре в течение 5 (пяти) рабочих дней с момента получения от Компании соответствующего требования об оплате штрафов.

10.10 Ответственность, которая может возникнуть в результате оказания Партнером Услуг по настоящему Договору, в том числе, но не ограничиваясь, в результате причинения ущерба третьим лицам в любой форме, в полном объеме несет Партнер. В случае, если Компания была привлечена к ответственности за действия или бездействия Партнера, Компания в этом случае в регрессном порядке перенаправляет все штрафные санкции и убытки Партнеру, которые Партнер обязан оплатить и возместить Компании.

10.11 В случае выявления нарушений со стороны Партнера, не подпадающего под урегулирование настоящего Договора, Компания имеет право запросить письменные объяснения (далее - Объяснительная) от Партнера. В этом случае, Партнер обязан предоставить Компании Объяснительную в течение 10 (десяти) рабочих дней с даты получения указанного запроса от Компании. В случае, если Объяснительная не будет предоставлена Компании в указанные срок, Партнер обязан оплатить Компании штраф в размере 30 000 (тридцать тысяч) тенге за каждый факт такого непредоставления Объяснительной.

10.12 В случае, если Партнер действует недобросовестно и нарушает любые Правила, утвержденные Компанией, Компания без уведомления Партнера и объяснения причин имеет право:

- 1) удалять учетные записи или Личный кабинет Партнера на Сайте;
- 2) удалять любую информацию Партнера на Сайте;
- 3) отказывать Партнеру в регистрации без объяснения причин;
- 4) ограничивать доступ Партнера к Сайту и блокировать его Личный кабинет;
- 5) проводить мониторинг, учет и статистику действий Партнера на Сайте;
- 6) требовать от Партнера подтверждения основания получения доступа к Объектам Сайта.

10.13 Партнер уведомлен, соглашается и подтверждает, что всеми материалами, образцами, данными, заключениями, объектами, информацией, расположенными на Сайте, владеет Компания. В связи с этим, Партнер подтверждает, что не будет иметь претензий к Компании при выполнении Компанией действий, указанных в пункте 10.12. Договора.

10.14 Обязанность по своевременному ознакомлению с текстом Оферты, и со всеми дополнениями и изменениями Оферты, а также со всеми Правилами Компании, полностью лежит на Партнере. Компания не несет ответственности за несвоевременное или неполное изучение Партнером настоящей Оферты и за неосознанное присоединение к ней.

10.15 Партнер является рекламодателем и несет полную ответственность за соблюдение норм законодательства Республики Казахстан о рекламе, предусмотренную для рекламодателя. В случае нарушения Партнером обязательств в части соблюдения требований законодательства о рекламе, Партнер обязуется урегулировать указанные претензии и правонарушения самостоятельно и за свой счет, а также уплатить Компании штраф в размере 100 000 (сто тысяч) тенге за каждый факт такого нарушения.

10.16 Компания не несет какой-либо ответственности в случае нарушения Партнером взятых на себя обязательств согласно требованиям налогового законодательства страны исполнения Договора.

11. ПОРЯДОК ИЗМЕНЕНИЯ И ДОПОЛНЕНИЯ ОФЕРТЫ

11.1 Компания имеет право в одностороннем порядке в любое время вносить изменения и дополнения в Оферту без какого-либо уведомления Партнера и согласования с ним.

11.2 Новая редакция Публичной оферты вступает в силу с момента ее опубликования и размещения на Сайте.

11.3 Действующая редакция Оферты доступна в открытом доступе на Сайте.

11.4 Партнер обязан регулярно знакомиться с содержанием действующей редакцией Оферты, размещенной на Сайте.

11.5 Использование Сайта Партнером или продолжения оказания услуг Партнером по Договору после вступления в силу новой редакции Оферты означает подтверждение и полное согласие с ней

Партнером и применение к нему в полном объеме положений новой редакции Оферты и Правил Компании для Партнеров.

12. ФОРС-МАЖОР

12.1 Стороны освобождаются от ответственности за полное либо частичное невыполнение обязательств, а также задержку в их выполнении по Договору, если таковые явились следствием обстоятельств непреодолимой силы (форс-мажор), под которыми подразумевается: стихийные бедствия, гражданские и военные конфликты (революция, мятеж, забастовка), решения высших органов власти, террористические акты, эмбарго, пожары, наводнения, взрывы, эпидемии, закрытие границ, пандемии и т.д.

12.2 При наступлении таких обстоятельств Партнер, испытывающий их действие, должен в течение трех рабочих дней известить о них в письменном виде Компанию.

12.3 Компания при наступлении обстоятельств непреодолимой силы размещает на своем Интернет-ресурсе в срок не позднее 10 (десяти) календарных дней с момента их наступления соответствующее уведомление с указанием предполагаемых сроков выполнения обязательств с учетом непреодолимой силы.

12.4 В случаях наступления обстоятельств непреодолимой силы срок выполнения Стороной обязательств по Договору отодвигается соразмерно времени, в течение которого действуют эти обстоятельства и их последствия.

13. ПОРЯДОК РАЗРЕШЕНИЯ СПОРОВ

13.1 Стороны будут стремиться к тому, чтобы урегулировать любой спор, разногласие, вытекающие из Оферты и Договора или в связи с его исполнением путем мирных переговоров.

13.2 В случае возникновения вопросов и претензий к Компании со стороны Партнера, он должен обратиться к Компании по адресу, указанному на Сайте, либо по телефону:

+7 7015309871 (понедельник-пятница с 09:00 до 18:00) или по e-mail: gbfi2021@gmail.com

13.3 В случае невозможности разрешения разногласий путем переговоров, спор передается на рассмотрение и окончательное урегулирование в Арбитражный суд «АТРИУМ» согласно его действующему Регламенту. Состав арбитража будет включать одного арбитра. Место проведения арбитражного разбирательства будет - город Нур-Султан. Языком арбитражного разбирательства будет - русский язык. Настоящий Договор регулируется нормами материального права Республики Казахстан.

14. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

14.1 Отношения Сторон по настоящей Оферте и Договору регулируются действующим законодательством Республики Казахстан.

14.2 Настоящий Договор вступает в силу с момента его акцептования и действует в течение 10 (десяти) лет с момента акцептования.

14.3 Любая из Сторон имеет право отказаться от Договора или расторгнуть настоящий Договор в одностороннем порядке, путем направления письменного уведомления об этом другой стороне за 5 (пять) рабочих дней до даты расторжения. При расторжении договора, Стороны должны произвести взаиморасчеты по фактически выполненным обязательствам.

14.4 Стороны пришли к соглашению, что любая переписка по электронной почте, указанной в реквизитах Сторон и в регистрационных данных, а также документы направляемые Сторонами по электронной почте, имеют юридическую силу и могут служить доказательствами в суде.

15. РЕКВИЗИТЫ КОМПАНИИ:

КОМПАНИЯ:

Товарищество с ограниченной ответственностью «Best Fortune International»

Юридический адрес: город Нур-Султан, ул. С. Кубрина, д. 20/1, вп 6 Фактический адрес: город Нур-Султан, ул. С. Кубрина, д. 20/1, вп 6 БИН 200540013695 Банковские реквизиты:

ИИК KZ14722S000011828837 (KZT)

В АО «Kaspi Bank»

БИК CASPKZKA

Email: gbfi2021@gmail.com

Приложение 1 к Публичной оферте об оказании услуг по поиску и привлечению клиентов для компании Best Fortune International

Размер вознаграждения Партнера за оказанные услуги (Маркетинговый план)

1. ВВЕДЕНИЕ

Настоящее Положение о вознаграждении Предпринимателя (далее - «Маркетинговый план») вступает в силу с 1 января 2022 года и отменяет ранее действующий Маркетинговый план. Настоящий Маркетинговый план является неотъемлемой частью Правил компании Best Fortune International для партнеров и Договора об оказании по поиску и привлечению клиентов для компании Best Fortune International.

Действие Маркетингового плана распространяется на физических лиц, а также зарегистрированных в качестве Индивидуального Предпринимателя и заключивших с Компанией Договор об оказании по поиску и привлечению клиентов для компании Best Fortune International.

Учет Предпринимателей, Зарегистрированных Покупателей (Консультантов), приобретенной ими Продукции, расчет Вознаграждения Предпринимателя осуществляется Компанией в сертифицированной автоматизированной бизнес системе на сайте <https://my.best-fortuna.kz/>.

2. ТЕРМИНЫ

Договор	Настоящий договор
Компания	ТОО «BEST FORTUNE INTERNATIONAL»
Консультант	Консультант, который заключил настоящий Договор с Компанией
ID номер	Индивидуальный номер Консультанта
Стороны	Совместное именование Консультанта и Компании в рамках Договора.
Регистрация Консультанта	Присвоение Компанией Консультанту индивидуального номера и занесение его персональных данных в базу данных Консультантов Компании.
Продукция	Продукция, реализуемая Компанией.
Региональное представительство BEST FORTUNE	Региональный офис Компании, осуществляющий обслуживание Консультантов в пределах определенной местности.
Менеджер РП	Консультант в рамках настоящего Договора, являющийся региональным представителем.
Отчетный период	1 (один) календарный месяц
Статус	Внутренний статус, присваиваемый Компанией Консультанту на основании установленных Компанией критериев
План вознаграждения	Система агентских вознаграждений и бонусов, выплачиваемых Консультантам в конце каждого отчетного периода по результатам продаж

3. ВИДЫ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ

1. Бонус за рекомендации и личный закуп – 20%
2. Структурный бонус – 10%
3. Кумулятивный бонус – до 50% от чека партнера
4. Пассивный бонус за личный закуп партнеров от 4%
5. Мировой бонус – 6%

Условия, порядок, основания начисления и выплаты каждого вида Вознаграждения Предпринимателя установлены соответствующим разделом Маркетингового плана.

4. УСЛОВИЯ ПОЛУЧЕНИЯ ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ.

1. Бонус за рекомендации и личный закуп. Каждый раз, когда по Вашей рекомендации Клиент или Партнер приобретает продукцию, а также за личный закуп, Вы зарабатываете «Бонус за личную рекомендацию» в размере 20% от суммы продажи.
2. Структурный бонус - Вы всегда будете получать до 10% с вознаграждений ваших лично приглашенных партнеров до пятой линии при условии личной активности.

3. Кумулятивный бонус – Начиная со статуса «Менеджер», Вы получаете бонус «чек от чека», что дает стимул для работы с командой, от 50% до 5% до пятой линии в зависимости от статуса.
4. Пассивный бонус – бонус от личных покупок партнеров от 4% до 1% до 5 линии согласно маркетинг плана компании.
5. Мировой бонус – начиная со статуса «Директор», Вам доступен Мировой бонус до 6% от товарооборота всей компании.

Стороны договорились о том, что Компания вправе в любое время по своему усмотрению изменять и/или дополнять Маркетинговый план в одностороннем порядке без согласования с Партнерами. В этом случае Компания заблаговременно, не позднее, чем за 3 (три) дней до вступления в силу соответствующих изменений и/или дополнений, размещает соответствующую информацию на своем сайте в Интернете best-fortuna.kz. Каких-либо иных уведомлений Партнеру не направляется и подписание двухстороннего документа не требуется.

Стандарт получения статусных бонусов и значков

Данный стандарт описывает получение партнерами статусных подарков за закрытие статусов.

Требования:

1. Статусный бонус вручается только в виде подарков, указанных в маркетинг плане;
2. Статусный бонус вручается только на региональных конференциях и глобальных мероприятиях компании.

Правила вручение и получения статусных значков и лент.

Начиная от менеджеров до премьера имеется статусные значки и ленты.

Значки и ленты вручаются на мероприятиях компании таких как:

- Городская конференция
- Региональная конференция
- Полугодие компании
- Годовщина компании

Значки и ленты вручают учредители либо вышестоящие спонсоры со статуса директор.

Заявки на получение значков, направляются за 5 дней до начала мероприятия, организаторами.

Правила и условия для путевки:

1. Дату и место отдыха определяет компания
2. Воспользоваться путевкой может только партнер получивший данный бонус. Когда партнер получает две путевки, он может подарить одну путевку близкому человеку или партнеру;
3. Путевка становится недействительным, в случае если партнер не воспользовался путевкой два раза подряд;
4. За три дня до вылета замена и отмена путевки невозможна.
5. Замена туриста осуществляется за две недели до вылета со штрафом.

Правила и условия вручения Авто бонуса:

Авто бонус от компании, является маркетинговым инструментом для рекламы возможностей компании.

Партнер получает авто бонус для того чтобы показать широкие возможности компании, соответственно компания рассчитывает на активность партнера минимум на 2 года.

1. Марка и модель автомобиля должен быть заранее согласован с руководством компании;
2. Средства на покупку автомобиля переводиться партнёру после подписания договора с компанией, и в момент приобретения автомобиля.
3. Партнер получивший авто бонус должен в обязательном порядке наклеить на автомобиль логотип, утвержденный компанией;
4. Процесс вручения авто бонуса обязательно должен проходить по стандартам утвержденным компанией;
5. Партнер получивший авто бонус должен снять ролик с утвержденным компанией сценарием;
6. Партнер получивший авто бонус обязательно должен в течении 2-х месяцев сделать тур на полученном

автомобиле как минимум в 6 регионах.

7. Партнер получивший авто бонус, обязуется быть активным партнером на протяжении 2-х лет.

Правила получения жилищного бонуса:

1. Квартира должна быть заранее согласована с руководством компании;
2. Средства на покупку недвижимости переводиться партнёру после подписания договора с компанией, и в момент приобретения автомобиля.
3. Процесс вручения квартирного бонуса обязательно должен проходить по стандартам утвержденным компанией;
4. Партнер получивший квартирный бонус обязательно должен снять ролик с утвержденным компанией сценарием.
5. Партнер получивший недвижимость от компании, обязуется быть активным партнером на протяжении 2-х лет.